

TARIFS CERTIFIANT 2026-2027

Les prix indiqués sont Hors taxes et Par inscription. Ils s'appliquent à partir du 20 juin jusqu'au 30 juin 2027 sous réserve d'absence de modification ou de mise à jour de l'offre.

Si vous êtes salarié du Groupe Crédit agricole, merci de vous rapprocher de votre Service Formation

Màj avril 2026

Conseiller banque assurance clientèle des particuliers	Parcours complet	2 800 €
	Bloc 1 : Accueillir, prendre en charge des clients bancassurance dans un environnement multicanal, identification et analyse de leurs besoins	1 120 €
	Bloc 2 : Conseiller et assurer la commercialisation de services et produits d'assurances, d'épargne et de solutions de financement	1 120 €
	Bloc 3 : Assurer la gestion proactive de la relation client et développer un portefeuille de clients bancassurance	560 €
Conseiller clientèle des Professionnels	Parcours complet	3 430 €
	Bloc 1 : Assurer la gestion proactive de la relation client et développer un portefeuille de clients bancassurance	1 210 €
	Bloc 2 : Accompagner l'activité et le développement du professionnel	1 100 €
	Bloc 3 : Accompagner le professionnel lors de sa cessation d'activité (retraite) et/ou la transmission de son entreprise	550 €
Conseiller clientèle des Agriculteurs	Parcours complet	3 570 €
	Bloc 1 : Accompagner l'agriculteur dans son installation	1 490 €
	Bloc 2 : Accompagner l'activité et le développement des agriculteurs	920 €
	Bloc 3 : Accompagner l'agriculteur dans la préparation à la cessation d'activité (retraite) par la transmission de l'exploitation et accompagner son repreneur pour la reprise	570 €
Conseiller en gestion patrimoniale	Parcours complet	4 835 €
	Bloc 1 : évaluer la situation personnelle d'un client patrimonial	2 415 €
	Bloc 2 : Valoriser la situation patrimoniale de son client	1 455 €
	Bloc 3 : Développer son efficacité commerciale auprès d'une clientèle patrimoniale	965 €

Expert en gestion patrimoniale	Parcours complet	7 875 €
	Bloc 1 : Etablir un bilan patrimonial global d'un client haut de gamme	3 085 €
	Bloc 2 : Concevoir une stratégie patrimoniale globale	2 660 €
	Bloc 3 : Développer une stratégie patrimoniale globale	3 005 €
	Bloc 4 : Développer et fidéliser son portefeuille de clients patrimoniaux	3 565 €
Accompagnement VAE	Accompagnement VAE et présentation devant le jury Sur une base de 22h d'accompagnement collectif et 10 h d'accompagnement individuel pour une certification de 3 blocs de compétences. <i>Tarif pouvant varier selon le nombre de blocs de compétences présentés et la certification visée.</i>	3 400 €